



For!

リントツは、
ステンレスを扱う
独立系専門商社です。

リントツの **3** つの強み

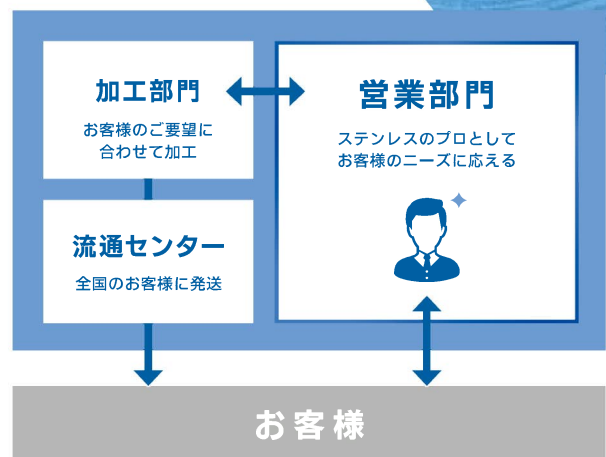
全国トップクラスの実績を持つ 独立系ステンレス鋼材加工商社

加工から流通までをトータルサポートできる 業界屈指の生産体制。

1926年に名古屋で創業し、ステンレスに特化した専門商社として業界をリードし続けてきたリントツ。錆びにくく、強度や耐熱性、加工性にも優れる『ステンレス素材』はマフラーなどの自動車部品、キッチンをはじめとする住設機器や家庭用品、医療機器、食品機械、建築材料など、みなさんの身近なところで幅広く使用されています。

業界トップクラスの実績を実現するリントツは、ただ素材を提供するだけの商社ではありません。高精度の加工技術を持つ工場を自社で持ち、業界屈指の生産体制と全国的な物流ネットワークを活かし、オーダーから切断加工、納品まで一貫して行っています。

高品質なステンレスを、ニーズに対してトータルでサポートできる総合力がリントツ一番の武器。変化し続けるお客様のニーズに応え、さらに躍進していきます。



For こんなところに
ステンレス!

機械!



医療機器!



住宅!



食器!



自動車部品!



電車!



電化製品!



家電!



建材!



チームワーク ×感謝=絆!

社員同士のチームワークの長さもリントツの強みのひとつ。互いに協力し、助け合い、感謝の念をもって仕事に取り組むことで、お客様が望む100%以上の製品サービスをご提供しています。

私たちはお客様のビジネスの成功のため、日々チームワークを磨いています。お客様からいただく「ありがとう」の言葉がエネルギー源であり、成長の源。私たちも、成長させてくださったお客様への感謝の気持ちを大切に、ステンレスを通じてさらに貢献できるよう、邁進していきます。

取引先は 全国に約1300社!

ステンレスの可能性を信じ、早期から販売に乗り出したリントツは、独立系専門商社として年々業績を伸ばし、現在では取引先は全国約1300社にも広がり、その実績は国内トップクラス。さらにステンレスは容易にリサイクルが可能な素材で、使い終わった製品のほとんどが品質を低下させることなく再利用製品として生まれ変わります。そうした環境にも優しいステンレスを扱うリントツは、さまざまな環境問題に直面している現在、ステンレスを通じて環境保全にも貢献しています。



第二営業部 3チーム
キャリア総合職

YAGIHASHI KIYOTO

八木橋 澄人

2016年入社

For お客様!

チームワークの良さ、集中力の高さを実感！ 周囲を明るくできるよう、人間性を磨きたい

就職活動の際、企業選びの唯一の条件は、小学校6年生から打ち込んできたバスケットボールと仕事を両立できる環境でした。ターニングポイントになったのは、リントツのバスケットボール同好会の練習に参加した時のこと。練習に対する姿勢、終業後の限られた時間でいかに密度の濃いトレーニングを効率よく行うかという意識の徹底、チームワークの良さなどを目の当たりにしました。社風や業務の遂行にも通じる精神に心を動かされ「こういう会社で働きたい！」と強く感じたことを覚えています。

約1年間、新入社員の登竜門である自社工場での研修を経て、本社で2年間、自動車関連のお客様を担当。現在は、業務用冷蔵庫の製造など多様な業種の工場を担当しています。これまで数えきれない程の課題がありましたが、常にどっしりと構え、見守りながら細やかにフォローしてくださる上司や先輩のおかげで、失敗を恐れることなく、果敢に仕事と向き合いチャレンジすることができました。そして何よりも心の支えになったのは、お客様から掛けていただく「ありがとう」、「助かりました」という感謝の言葉。その言葉に報いるためにも、営業職の一人として、また一人の人間として、出会う人の心を明るく幸せな気持ちにできる、豊かな人間性を身に付けることが目標です。

感謝の気持ちを胸に、目の前の仕事に全力投球

入社前、バスケットボールの練習に参加した時に感じたチームワークの良さや、オンとオフの切り替えによる集中力の高さは、まさにリントツ全体の強みにも通じる部分です。右も左もわからず、立ち往生していた私を導いてくださった上司、そして感謝の気持ちの大切さを教えてくださったお客様へ恩返しができるよう、まずは任された目の前の仕事に誠心誠意、全力で取り組んでいきたいです。

■チームワークという 大きな武器

仕事でもバスケットボールでも、大切なのは「チームワーク」。リントツは社歴や役職に関わらず仲がよく、風通しの良い社風。"リントツ"という一つのチームでお客様のご要望以上の価値をご提供します。



■「選ばれる営業マン」 を目指す

最初は先輩に同行しながらお客様への対応や商談の進め方などを学びます。独立した後は自動車部品、住設機器、機械、建築分野などのお客様を担当し、それぞれの業態に応じた提案を行います。



リントツの魅力



RINTATSU BASKETBALL TEAM

リントツ スティールーズ



▼公式サイト



チーム全員がリントツの社員として仕事をしながら、日々の練習に励んでいます。社内にコートがあるのも魅力のひとつ。全日本社会人選手権大会で、全国優勝の経験があります。

For 家族 !

入社決め手は「社員の声を大切に」の言葉
お客様の心に寄り添える営業マンに

大学時代、就職活動をする中で、どのような仕事に就くか、何がしたいのかと思い悩んでいた時、就職情報サイトで何気なく目にした「社員の声を大切に」というリントツのキャッチフレーズに強く惹かれました。業界に関する知識はなかったものの、自分自身の直感を信じて入社。物づくりの中核を成す企業であるというビジネス規模の大きさや責任の重さは、実際の業務を通じて徐々に痛感していきました。

入社後4年間は本社にて、その後8年間は福岡の九州営業所にて、主に自動車関連の分野を担当。2020年春からは静岡支店に配属になりました。自動車関連に専念してきた12年間とは打って変わり、静岡支店では給湯器、製缶、造船、空調、車両、建築など、多岐にわたるメーカーとの取引が中心です。多種多様な業種の方と接する機会が増え、難しいと感じる点も多々ありますが、その分、未知の世界へ踏み込む刺激が今のやりがいに。しかし、取引先の業種・業態が変わろうとも、向き合うのは常に人の心。お客様の声に耳を傾け、困っている時こそ心に寄り添う、そのスタイルは変わりません。

家族との絆を大切に、子どもたちに誇れる仕事を

お客様への誠意はもとより、リントツのもう一つの特色が、私自身の入社のごきっかけにもなった社員の声を大切に、ひいては社員の家族との絆を大切にするという理念です。私が今、仕事に打ち込むことができる元気の源は家族です。家族との時間を有意義に過ごせるよう休暇取得を後押しし、家族の幸せを想う社風のおかげで、仕事のモチベーションも向上しています。町で見かけるステンレス製品に対し「これはパパが携わった仕事だよ」と話をする時は、誇らしい気持ちになります。今後も、子どもたちに誇れるような足跡を残せるよう、様々な仕事にチャレンジしていきたいです。

静岡支店
係長

SUGIYAMA TOMOTAKA

杉山 朋隆

2008年入社

リントツの魅力



SCHEDULE

1日のスケジュール

- 8:00 始業
- 8:30 営業ミーティング
- 9:00 メール・FAX チェック
- 9:30 見積・注文 対応
- 11:00 外出(得意先訪問・面談)
- 16:00 客先対応・日報作成等
- 18:00 帰宅

休日の過ごし方 !

休日は幼い子ども2人と遊び、時間があればスパイスカレーを作って家族に振る舞っています。

■お客様に寄り添い、
信頼を得る

商談で特に意識していることは、お客様に寄り添ったご提案をすること。リントツを選んでもいただく理由は、高品質な製品ということはもちろんのこと、柔軟な対応やトラブルが起きた際の対応力を評価していただいています。

■社員同士の信頼関係が
より良い仕事につながる

職場の垣根を越え、プライベートでも仲が良い社員が多いです。そうして築かれた信頼関係によって仕事をスムーズに進めることができます。ただ仲が良いだけでなく、ONとOFFの切り替えがしっかりしているのも魅力です。





浜松支店
副支店長

TOMITA HARUFUSA

富田 春房

2004年入社

For チーム !

上司の温かさや先輩から学んだ厳格さが糧に「富田から買いたい」を目指して熱意でPR！

今の私の核となっているのは、20代の頃に配属された岐阜支店と、十数年にわたり勤務する浜松支店での経験です。岐阜支店では、年の離れた上司や先輩に囲まれ、家族のような温かい雰囲気の中、のびのびと営業という仕事の楽しさを学びました。当時、考えを持って行動した結果の失敗に対しては、上司が同行し問題解決してもらった事を今でも強く覚えています。一方浜松支店では、年の近い先輩たちが、緊張感を持ってシビアに仕事と向き合う姿勢に、同世代として大いに刺激を受けました。配属当初は新天地での仕事に戸惑い、壁にぶつかることもありましたが、自分なりの信念を持って仕事に取り組んできました。大切にしていることは、常にお客様の視点に立ち「リントツからこの素材を買うと、こんな素敵なことが起きますよ」というイメージを掻き立てる提案営業。お客様からの要望にストレートに応えるだけではなく、声色や様子から言葉にならない悩みを察し、その一歩先を行く、プラスアルファの提案を心がけています。熱意が伝わり「リントツの富田から買いたい」と指名買っていただけの時こそ、営業という仕事の醍醐味を感じる瞬間です。

部下に誇れるリーダーとしてチームを牽引する

リントツで16年勤める中で痛感したことは、仕事は決して一人ではできないということです。今の私があるのはこれまで支え、導いてくださった諸先輩、上司の方の存在があればこそだと感じています。チームのリーダー核となった今、意識していることは、自分がしていただいたように部下たちに背中を見せること。いつか「富田と一緒に仕事をして学びがあった」と部下が振り返れるよう、チームを牽引していきたいです。また、就職活動中の皆さんには、ぜひ学生生活を通して少しでも多くの人と接点を持ち、世界を広げる経験を積んでほしい。「人が好き」という気持ちを育てることは、社会に出た時、必ずや自分自身の糧になってくれると思います。

■次は自分がチームを支える

仕事は一人でするものではなくチームでするもの。今まで上司や先輩にもらったように、積極的に部下や後輩を指導するよう心がけています。リントツのDNAを若手の社員に伝え、より良い企業を目指します。



■リントツを動かす人財を目指す

今後の目標としては、部下や後輩がやってみたい企画などを推し進めることができるようになること。そのために今は上司の教を学びながら、仕事に励んでいます。



リントツの魅力



WORKSTYLE

メリハリのある働き方

私が入社した頃から変わらないのは、仕事に対する向き合い方。仕事中はスイッチをON、定時になればスイッチをOFFに。このメリハリができる会社だと思っています。

平均有給取得日数

8.2日(年間)
(直近3年実績)



平均残業時間

7.2時間(月)
(直近3年実績)

For 社員！

リンタツの 福利厚生

リンタツは創業以来、お客様はもちろんのこと社員やその家族を大切にしてきました。利益は惜しみなく社員に還元し、社員が常に意欲的に仕事に励めるよう、リンタツ独自の制度・福利厚生を整備しています。

1 スーツ支給（総合職）・ 制服貸与（事務職）

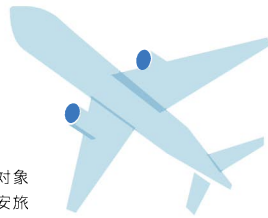
総合職を対象にスーツを支給。自分の体形に合った、好きなデザインのスーツをオーダーして作ることができます。
事務職には制服が貸与されるため、通勤時は自分の好きな服を着用できます。



2 社員旅行



業績に応じ、社員全員を対象としたお小遣い付きの慰安旅行があります。最近ではハワイ、オーストラリア、台湾、シンガポールへ行きました。



3 暑気払い・ クリスマスケーキ支給

夏には暑気払いとして、お昼や仕事終わりにうなぎを食べに連れて行ってもらえます。また、冬には全社員にクリスマスケーキがワンホールずつ支給され、毎年恒例のイベントとなっています。



4 永年勤続旅行制度

長年働いてくれた社員に対し、勤続10年、20年、30年の節目に旅行または旅行券が贈られます。



5 保険制度の充実

会社で複数の保険に加入しています。
・事故、病気で働けなくなった時の保障
・死亡や高度障害を患った際の保障
・自身が死亡した際の遺族への保障
など、もしもの時も社員を守ります。



他にもたくさん！

社員のことを思いやる制度

● 社宅制度

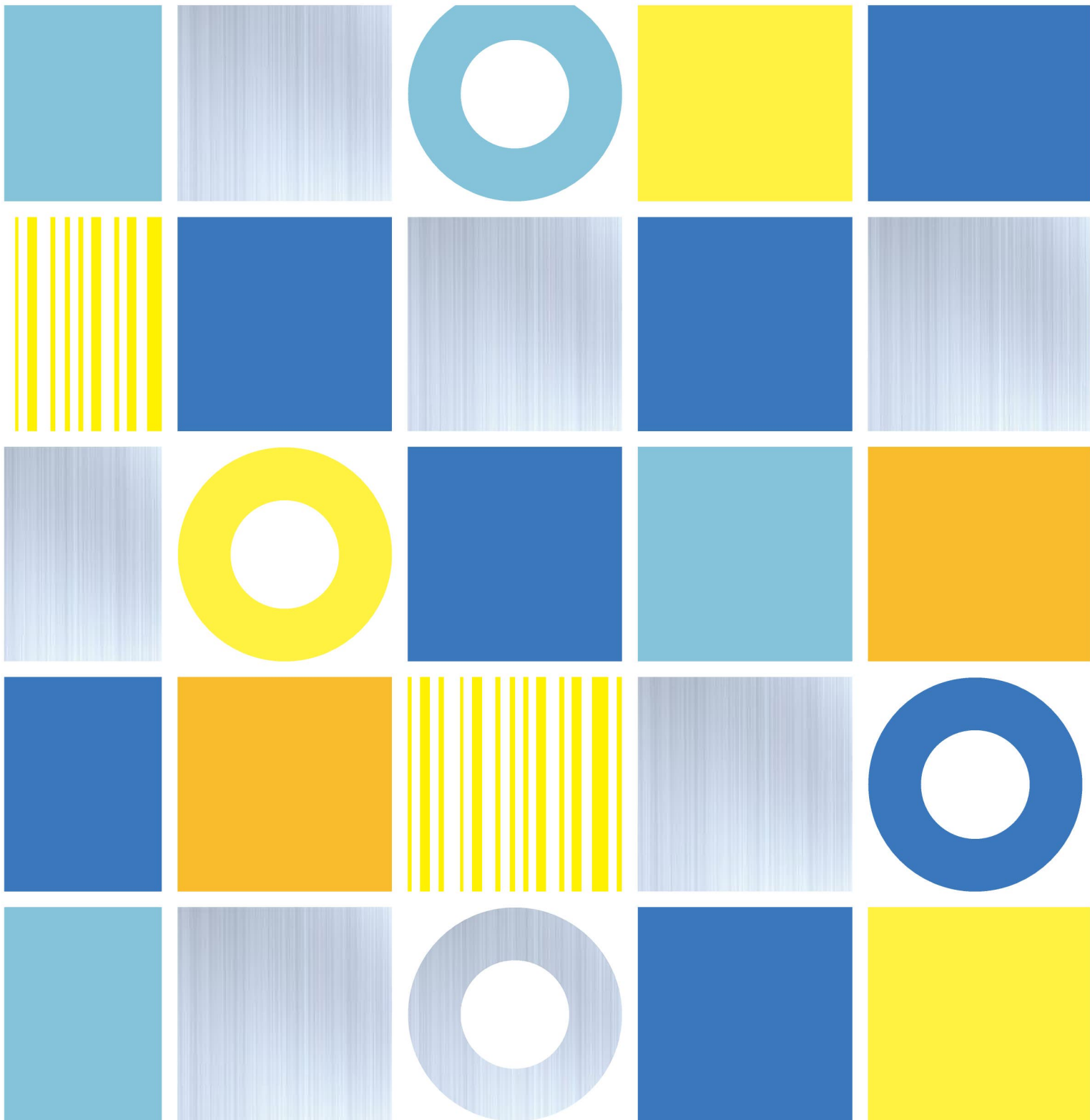
全国転勤のあるキャリア総合職は、会社が認めた場合に社宅制度が利用可能。賃貸住宅の家賃の半額を補助、勤務する地域によって生活費の負担に差が出ないよう地域手当を支給します。

● 保養施設（木曾駒山荘）

長野県の木曾駒高原に、社員とその家族が無料で利用できる施設があります。ゴルフ、スキー、テニス、川釣りなどができ、リフレッシュするのに最適な環境です。他にも下呂・湯の山・内海に契約ホテルがあり、安価で宿泊することができます。

● 健康管理・サポート

年一回の健康診断をはじめ、インフルエンザの予防接種を全社員に実施するなど、社員の健康をサポートします。また、社員・配偶者とその扶養者を対象に、健康相談や総合相談医の手配・紹介を行う専門窓口が設置されています。



CORPORATE PROFILE

リントツ株式会社 (RINTATSU Co.,Ltd.)

創 業 1926年 12月

設 立 1950年 12月

資 本 金 22,172万円

代 表 者 代表取締役社長 山下 良隆

事業内容 ステンレスに特化した専門商社として国内トップクラスの実績。
自動車部品、住設機器、家庭用品、医療機器、建築など幅広い業界に素材を供給。

CORPORATE
SITE

